

**Estrategias que puedes implementar en 2025 para que tu negocio prospere**

* *La digitalización contable es una de las mejores estrategias para enfrentar los retos del siguiente año*

**Ciudad de México, 15 de enero de 2025.-** El 2025 será uno de los años más complejos para la economía mexicana y, en general, para la mundial debido a los múltiples cambios que se esperan a nivel político, geopolítico y económico. Estados Unidos probablemente aplique medidas proteccionistas, China buscará ampliar sus mercados y México tendrá varios proyectos productivos para generar un mejor posicionamiento regional con una economía con amplios márgenes de desarrollo.

Este es un semillero fértil para las nuevas empresas que buscan opciones y caminos innovadores para distribuir todo tipo de productos y servicios que ayuden a la población o que aprovechen los múltiples mercados abiertos a raíz de acuerdos comerciales como el T-MEC y el fortalecimiento de alianzas con otras regiones de América Latina.

Una de las estrategias más importantes para no perderse esta bonanza está en la digitalización, sobre todo en áreas como la contabilidad y los recursos humanos. Los beneficios son claros: se puede tener un crecimiento sostenido, acceder a fondos de inversión e incluso solicitar apoyos fiscales.

 Para ello, se pueden utilizar softwares como COI + Siigo Nube, que permite generar facturas, conocer la situación fiscal de los colaboradores, ordenar inventarios y mantener las finanzas internas en orden de acuerdo con las normativas vigentes del Servicio de Administración Tributaria (SAT). Todo esto desde cualquier lugar gracias a su almacenamiento en la nube.

Asimismo, softwares como NOI de Siigo Aspel permiten manejar la nómina de forma eficiente. También cuentan con un práctico tablero general con indicadores gráficos para visualizar rápidamente a los trabajadores activos, el total a pagar y los recibos electrónicos de la nómina actual. Mantener estos aspectos dentro de plataforma facilita procesos administrativos y pueden facturar hasta 115.6% más, según la Radiografía del Emprendimiento 2024.

Esta última estadística refleja la efectividad y vigencia de estas estrategias desde 2024 hasta 2025. Sin embargo, no es la única vía para generar mejores números. Durante este año que inicia, una de las oportunidades más aprovechables es la enorme cantidad de insumos provenientes del comercio de importación, especialmente en materiales para manualidades, cocina, juguetería, ropa y electrónica. Estos insumos pueden agregar valor a tu negocio, sobre todo si tienes una tienda al mayoreo.

En este sentido, puedes considerar agregar productos nuevos, incluso si no están directamente alineados con tu giro principal. Por ejemplo, muñecos, flores artificiales o dulceros pueden convertirse en fuentes adicionales de ingresos junto con tu emprendimiento convencional, ya sea de comida, ropa o algún servicio local (una lavandería, restaurante o servicio de limpieza). De esta manera, tus clientes actuales podrán consumir otros productos que ofreces de forma orgánica y eficiente.

Otra herramienta clave que debes aprovechar es la inteligencia artificial, que se consolidó durante 2024. Existen distintas herramientas que pueden llevar tu negocio a otro nivel, con contenido para redes sociales y automatización de tareas que, de otra forma, consumirían mucho tiempo, tanto para ti como para tus empleados.

Sin importar la estrategia que elijas, es fundamental tener la disposición y el compromiso necesarios para que el 2025 sea un año brillante para tu emprendimiento. Aprovecha todas las oportunidades que el mercado ofrece, sin importar el ramo en el que te encuentres. ¡Este 2025 cumple tus sueños y lleva tu negocio a nuevas alturas!

**Contacto de prensa:**

Ernesto Roy Ocotla

PR Executive Sr.

ernesto.roy@qprw.co

55 8109 0216

Mafer Galicia Aguilar

PR Executive

mariafernanda.aguilar@qprw.co

55 5172 9812

\*\*\*

Sobre Siigo-Aspel:

Es una empresa mexicana líder en el mercado de software administrativo, que brinda servicio a más de 1.2 millones de empresas en México y Latinoamérica.

Como resultado de su innovación en soluciones tecnológicas, automatiza los procesos contables, administrativos, de facturación, de punto de venta y de nómina de las micro, pequeñas y medianas empresas, así como de contadores y emprendedores, con los mejores sistemas en la Nube

Desde febrero de 2022, Aspel fue adquirido por Siigo, compañía colombiana líder en Latinoamérica cuyo propósito es transformar la vida de contadores, empresarios y colaboradores, con el objetivo de fortalecer su estructura tecnológica. Grupo Siigo está conformado también por la compañía Memory en Uruguay y Contífico en Ecuador y cuenta con más de 3.000 colaboradores y expertos en el desarrollo de herramientas tecnológicas quienes ayudan a transformar la vida de más de 1.2 millones de contadores y empresarios en Latinoamérica. Con presencia en 5 países, Grupo Siigo invierte más del 20% de sus ingresos en tecnología e innovación, con el fin de potenciar su ecosistema tecnológico.